

„Jeder ein Experte – alle zusammen ein Team!“

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung, haben Spaß an direktem Kundenkontakt, arbeiten gerne im Team und freuen sich darauf, mit Ihrem Einsatz die Zukunft unseres Vertriebs mit zu gestalten?

Dann sollten sie sich diese Gelegenheit nicht entgehen lassen!
Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir Sie!

Gebietsleiter im Außendienst (w/m/d)

Verkaufsgebiete Nordrhein-Westfalen und Teile von Hessen

Diese Herausforderungen erwarten Sie:

- Als aufgeschlossenes Kommunikationstalent fällt es Ihnen leicht, Marktpotenziale zu erschließen und aktiv neue Kunden für unsere Produkte zu begeistern
- Natürlich pflegen Sie als serviceorientierter Netzwerker die regelmäßigen Kontakte zu unseren Bestandskunden und sind aktiv in der Neukundengewinnung
- Top Service, individuelle Beratung sowie der Aufbau langfristiger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen, stehen ganz oben auf Ihrer Agenda – das sorgt für optimale Zufriedenheit bei unseren Kunden
- Sie entwickeln selbstständig und zielgerichtet im Mobilen Arbeiten ergebnis- und umsatzorientiert die Verkaufsgebiete Nordrhein-Westfalen und Teile von Hessen
- Fachkundig erstellen Sie Markt- und Wettbewerbsanalysen und leiten daraus kunden- und umsatzorientierte Aktionen für Ihr Gebiet ab
- Die Teilnahme an Ausstellungen und Messen nutzen Sie natürlich zum Netzwerken und gewinnbringend zur Neuprodukt-Platzierung
- Eine hohe Reisebereitschaft ist für Sie selbstverständlich

Sie bringen mit:

- Idealerweise verfügen Sie über eine abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Sie bringen Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst und der Kundenbetreuung mit
- Wünschenswert wäre, dass Sie über sehr gute Kenntnisse der Vertriebsgebiete und über ein Gespür für den Markt verfügen
- Selbstverständlich weisen Sie ein hohes Einfühlungsvermögen auf und treten mit Ihrer Überzeugungsfähigkeit und Spaß an der Vertriebstätigkeit sicher und verbindlich auf
- Ebenso fachkundig wie routiniert gehen Sie mit MS Office um
- Ihre selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise kombinieren Sie mit einer guten Auffassungsgabe und Kundenorientierung

- Unternehmerisches Denken sowie ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie Beratungskompetenz machen Ihr Profil komplett

Wir bieten Ihnen:

- Ein innovatives und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld mit vielseitigen Themen
- Leistungsgerechtes Gehalt und Zusatzleistungen
- Individuelle persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Ein motiviertes, kollegiales und dynamisches Team

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!**

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins, sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen an unsere Personalabteilung, bevorzugt per Email an str.bewerbungen@strassacker.de