

Die Kunstgießerei Strassacker ist ein branchenführendes Familienunternehmen mit 320 Beschäftigten. Wir sind Partner von renommierten Steinmetzen, Bildhauern, Designern und Architekten. Neben der Herstellung und dem Vertrieb unseres sakralen Produktsortiments beschäftigen wir uns mit der Umsetzung internationaler Auftragsarbeiten und Großprojekte.

„Jeder ein Experte – alle zusammen ein Team!“

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung, haben Spaß an direktem Kundenkontakt, arbeiten gerne im Team und freuen sich darauf, mit Ihrem Einsatz die Zukunft unseres Vertriebs mitzugestalten? Dann sollten sie sich diese Gelegenheit nicht entgehen lassen!

Für die Betreuung und Beratung unserer Steinmetz- und Bildhauerkunden und den Vertrieb unserer sakralen Produkte, suchen wir Sie als

Gebietsleiter im Außendienst (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Bayern

Ihr Aufgabengebiet:

- Als aufgeschlossenes Kommunikationstalent fällt es Ihnen leicht, neue Marktpotenziale zu erschließen und aktiv neue Kunden für unsere Produkte zu begeistern
- Natürlich pflegen Sie als serviceorientierter Netzwerker die regelmäßigen Kontakte zu unseren langjährigen Bestandskunden und sind aktiv in der Neukundengewinnung
- Top Service, individuelle Beratung sowie der Aufbau langfristiger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen, stehen ganz oben auf Ihrer Agenda – das sorgt für optimale Zufriedenheit bei unseren Kunden
- Sie entwickeln selbstständig und zielgerichtet im mobilen Arbeiten ergebnis- und umsatzorientiert das Verkaufsgebiet Bayern
- Fachkundig erstellen Sie Markt- und Wettbewerbsanalysen und leiten daraus kunden- und umsatzorientierte Aktionen für Ihr Gebiet ab
- Die Teilnahme an Ausstellungen und Messen nutzen Sie natürlich zum Netzwerken und gewinnbringend zur Neuprodukt-Platzierung
- Eine hohe Reisebereitschaft ist für Sie selbstverständlich

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Sie bringen Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst und der Kundenbetreuung mit
- Wünschenswert wäre, dass Sie über sehr gute Kenntnisse der Vertriebsgebiete und über ein Gespür für den Markt verfügen
- Selbstverständlich weisen Sie ein hohes Einfühlungsvermögen auf und treten mit Ihrer Überzeugungsfähigkeit und Spaß an der Vertriebstätigkeit sicher und verbindlich auf
- Ebenso fachkundig wie routiniert gehen Sie mit MS Office und gängiger PC-Software um
- Ihre selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise kombinieren Sie mit einer guten Auffassungsgabe und Kundenorientierung
- Unternehmerisches Denken sowie ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie Beratungskompetenz machen Ihr Profil komplett

Das bieten wir:

- Ein innovatives und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld mit einem verantwortungsvollen und abwechslungsreichen Aufgabengebiet
- Ein motiviertes, kollegiales und dynamisches Team
- Erfolgsorientiertes Gehalt mit Zusatzleistungen
- Einen Firmenwagen der oberen Mittelklasse auch zur privaten Nutzung
- Individuelle persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Bikeleasing
- Firmenfitness mit Wellpass

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins an unsere Personalabteilung, bevorzugt per E-Mail an str.bewerbungen@strassacker.de